

## CLOUD HOSTING E PRIVATE CLOUD AL SERVIZIO DI DUE DIVERSE ESIGENZE DI BUSINESS:

I CASI DI SUCCESSO DI SITOFELICE.IT ED ENGIMEDIA SRL

Abbiamo chiesto a due partner di Aruba Business di raccontarci in che modo l'utilizzo delle nostre soluzioni Cloud gli abbia permesso di fare la differenza nello sviluppo di due progetti chiave per il loro business.

Il primo è Alfredo Zingariello, titolare della web agency romana **SitoFelice.it**, che ha sviluppato il software qrMenu.Restaurant e grazie al Cloud Hosting è riuscito a gestire in maniera flessibile i picchi di traffico del servizio.

### Ciao Alfredo e grazie per aver accettato di raccontarci la tua esperienza. Prima di tutto, come è nata la tua collaborazione con Aruba Business?

Lavoriamo con i prodotti di Aruba da 20 anni e da quando è nata Aruba Business, abbiamo migrato tutti i nostri server presso questa società del gruppo. **Ci è piaciuto fin da subito il servizio** per il fatto che era dedicato ai soli addetti ai lavori, con delle soluzioni in linea con le nostre esigenze e un programma di incentivi e sconti in base al volume di acquisti.

### Quali vantaggi ha portato il Cloud Hosting nello sviluppo e nella gestione del vostro servizio?

Utilizziamo il Cloud Hosting su qrMenu.Restaurant e su tutti i nostri siti web perché ci consente di essere operativi velocemente nel fornire hosting in tempi rapidi e con elevati standard qualitativi. **I principali vantaggi sono la flessibilità e scalabilità.** Abbiamo infatti la possibilità di incrementare le risorse di ogni sito secondo le nostre necessità e il pannello Plesk ci viene in soccorso per ogni necessità e urgenza anche in mobilità.

### Ci racconti qualcosa di più sull'applicazione qrMenu.Restaurant che avete sviluppato?

In un momento di difficoltà per la ristorazione, messa in crisi dalla pandemia, SitoFelice.it ha creato un **sistema per la digitalizzazione dei menu cartacei**, scansionabili con QRcode, e l'ha offerto a un costo ridotto per venire in aiuto ai molti imprenditori coinvolti.

“ **La possibilità di aumentare la RAM in maniera flessibile ci ha consentito in alcuni periodi dell'anno di reggere i picchi dovuti alla stagionalità del servizio e l'aumento di visibilità generato dalle campagne di marketing.** ”

**Alfredo Zingariello,  
Titolare - SitoFelice.it**



Grazie al Cloud Hosting, qrMenu.Restaurant è stato **sviluppato con tecnologie ASPX/ASP e hostato su Windows Server**. La web app consente ai ristoratori di creare e modificare il proprio menu digitale e di ottenere un QR code, grazie a funzionalità JavaScript. Inoltre, la possibilità di avere a disposizione un hosting illimitato ha permesso ai nostri Clienti di allegare qualsiasi fotografia dei loro piatti per personalizzare il menu. Attraverso le **attività pianificate dal pannello di gestione Plesk** del sito web è stato possibile automatizzare alcuni compiti, come i messaggi automatici di scadenze e rinnovi, i funnel di acquisto e altre funzionalità di gestione del servizio.

### **Quali risultati avete raggiunto e che impatto siete riusciti a generare grazie a qrMenu. Restaurant?**

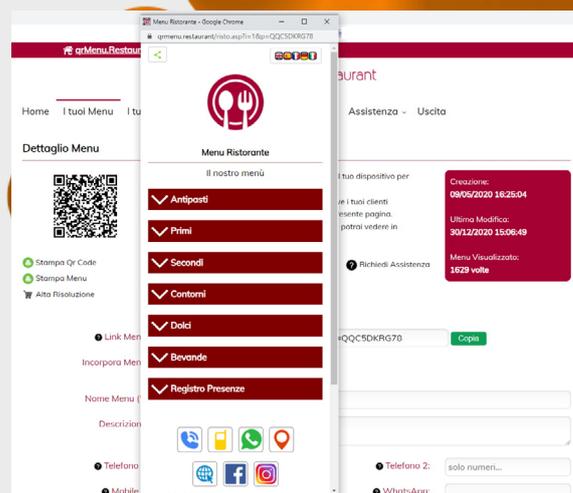
In questi due ultimi anni, in cui la pandemia ha colpito duramente moltissimi settori, noi di SitoFelice.it siamo stati in prima linea supportando i nostri clienti e digitalizzando molti servizi. Questo ci ha permesso di **incrementare il fatturato del 30%** rispetto agli anni precedenti.

Siamo molto attenti alla sostenibilità ambientale, i menù digitali di qrMenu.Restaurant possono essere aggiornati in qualsiasi momento e, a differenza della carta stampata, non subiscono obsolescenza e limitano lo scambio e il consumo di carta.

Il secondo partner di Aruba Business che abbiamo intervistato è **EngiMedia**, società fondata nel 2011 da un gruppo di professionisti provenienti dal mondo delle grandi aziende operanti nei settori ICT e TLC, con la missione di realizzare applicazioni web su misura per le aziende. Grazie all'utilizzo del Private Cloud, EngiMedia è riuscita a migliorare drasticamente la velocità di caricamento dei propri siti web, con impatti molto positivi anche a livello SEO.

### **Ciao Fabio, come avete conosciuto Aruba Business e quale necessità vi ha spinto a utilizzare il Private Cloud?**

Abbiamo scelto le soluzioni di Aruba fin dall'inizio e dal 2014 siamo diventati clienti di Aruba Business per la necessità di ottenere sempre la massima velocità, anche in momenti di picco di traffico.



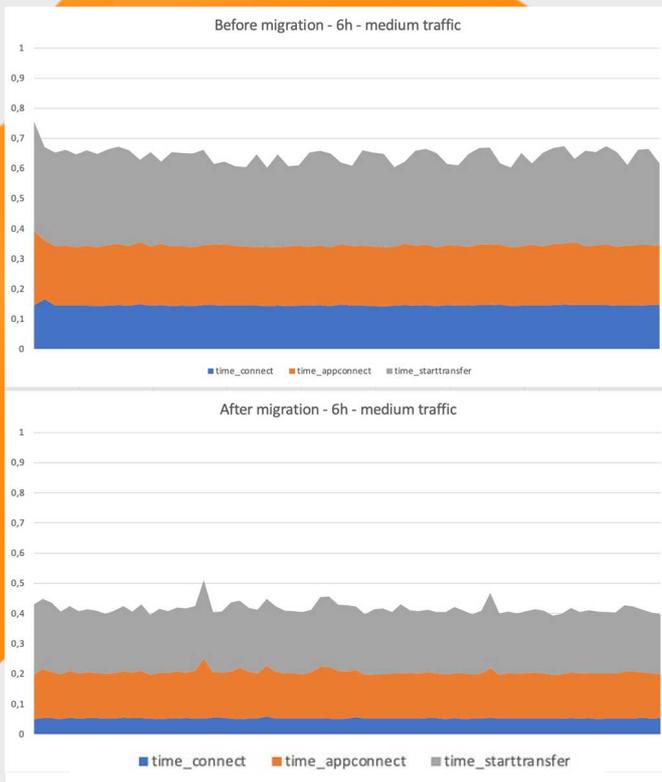
Interfaccia di backend dell'applicazione qrMenu. Restaurant sviluppata da SitoFelice.it

“*Fra i vari motivi per i quali abbiamo scelto Aruba Business, vi è anche la sostenibilità ambientale promossa attraverso la garanzia di origine e l'autoproduzione di energia.*”

**Alfredo Zingariello, Titolare - SitoFelice.it**

L'esigenza principale era quella di **potersi distinguere nell'ambito delle performance delle applicazioni web sviluppate**, arrivando a poter comunicare che “le nostre sono quelle più veloci”. La strategia di crescita di EngiMedia si basa infatti anche su questa leva di marketing.





Test effettuato con CURL sui tempi di risposta prima e dopo la migrazione al Private Cloud.

Anche i tempi di backup dei server si sono velocizzati e questo è stato molto utile perché prima alcune procedure di backup non riuscivano a completarsi durante la notte.

**Le ottime performance del Private Cloud ci hanno permesso di migliorare la SEO**, ovvero l'ottimizzazione del posizionamento organico sui motori di ricerca.

Il parametro che a noi interessa maggiormente è il TTFB (Time To First Byte), rilevato dagli audit di Google Page Speed e in grado di influire nelle valutazioni di qualità di un sito web.

Anche il punteggio assegnato da **Page Speed Insight di Google** ai siti web ospitati sul Private Cloud è salito fino a 90 punti su 100, quando quello della maggior parte dei siti web non ottimizzati non supera la valutazione di 50/100.

Oltre a questo risultato, il **maggior controllo sull'intero datacenter** ci ha permesso di aumentare il livello di sicurezza e semplificare il monitoraggio diretto dello stato delle macchine. In questo modo abbiamo migliorato anche la nostra efficienza, recuperando tempo prezioso da dedicare ad altre attività.

**Puoi richiedere una **consulenza gratuita** e senza impegno con i nostri commerciali per approfondire le soluzioni più adatte alle esigenze della tua azienda**

chiamaci al numero 0575 050300 o compila [questo modulo](#) e ti ricontattiamo noi.



**ARUBA BUSINESS S.r.l**

**Via Gulinelli, 21/a  
44122 Ferrara**

**CONTATTI**

**Tel. +39 0575 050300**

Servizio attivo dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18.